



Manche sehen hier einen positiven Vertriebsabschluss.  
Wir sehen hier glückliche Kunden.

## Mediaberater (m/w/x) im Vertrieb von Werbung & digitalen Medien






Die Ströer SE & Co. KGaA ist ein im MDAX der Deutschen Börse notierter führender deutscher Außenwerber, der in der Vermarktung von Außen- und Onlinewerbung tätig und in Deutschland einer der größten Anbieter von Out-of-Home- und Online-Medien ist. Darüber hinaus offeriert Ströer mit den flankierenden Geschäftsfeldern Content und Direct Media seinen Kunden umfassende Lösungen im performanceorientierten Vertrieb. Im Digital Publishing publiziert das Unternehmen Premium-Inhalte über alle digitalen Kanäle und bietet mit Angeboten wie t-online.de und Special-Interest-Portalen eines der reichweitenstärksten Netzwerke Deutschlands.

- 13.000 innovative Köpfe
- 100+ Standorte
- Top 3 Medienhaus in Deutschland
- 1,6 Milliarden Euro Umsatz für das Gesamtjahr 2019

### Deine Aufgaben

- Vermarkte crossmediale Lösungen bzw. Werbekampagnen mit unserem vielfältigen sowie innovativen Produktportfolio (Werbeflächen und Online-Produkte)
- Akquiriere Neukunden mit modernster Ausstattung (Notebook & Smartphone) und nutze hierfür Deinen Dienstwagen sowie auch privat
- Du bist verantwortlich für den stetigen Ausbau Deiner Kunden, führst Jahresgespräche auf Augenhöhe mit Entscheidern und verhandelst Preise sowie Konditionen
- Zusammen mit dem Mediaberaterteam arbeitest Du überzeugungsstarke Kampagnen aus und präsentierst diese beim Kunden vor Ort
- Führe Zielgruppen- sowie Potenzialanalysen durch, entwickle Strategien und Maßnahmen und nutze Dein Know-How für Kampagnen

## STRÖER

-  **Arbeitnehmer-Typ:**  
Full-time employee
-  **Berufserfahrung:**  
Professional/Experienced
-  **Standort:**  
Berlin
-  **Bereich:**  
Vertrieb / Sales
-  **Start ab:**  
sofort

Bewirb Dich jetzt hier!

[JUMP IN](#)

## So bist Du

- Du bist ein berufserfahrener Mediaberater oder Quereinsteiger mit fundierten Vertriebskenntnissen und überzeugst mit Verhandlungs- und Verkaufsgeschick
- Mit Überzeugungskraft und Kommunikationsstärke entzündest Du im Vertrieb die Begeisterung Deiner Kunden
- Präsentationsstark, selbstbewusst sowie lösungsorientiert und es macht Dir Spaß, aktiv auf Menschen zuzugehen
- Networking auf Events und Messen sind für dich selbstverständlich
- Du verfügst über sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere PowerPoint

## So sind wir

- Wir bieten Dir ein Top-Gehaltspaket und einen Dienstwagen inklusive Tankkarten auch zur privaten Nutzung sowie eine hochwertige Arbeitsausstattung mit Notebook und Smartphone
- Teamwork mit erstklassiger Einarbeitung und strukturiertem Onboardingplan, erwarten Dich
- Deine Vertriebs- und Produktkenntnisse erweitern wir durch gezielte Coaching- und Trainingsmaßnahmen (u.a. in unserer hauseigenen Ströer Academy)
- Vertriebsserfolge werden durch attraktive Incentives belohnt
- Wir sind stolz auf unsere offene und kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt wird
- Feiere mit uns gemeinsame Vertriebsserfolge, besondere Anlässe und regionale Events

Weitere Informationen über Ströer, unsere Produkte und unsere Erfolgsgeschichte findest Du unter: [www.stroeer.com](http://www.stroeer.com)

Können wir Dich für Ströer begeistern? Dann freut sich Michael auf Deine Online-Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung.

Bewirb Dich jetzt hier!

**JUMP IN**